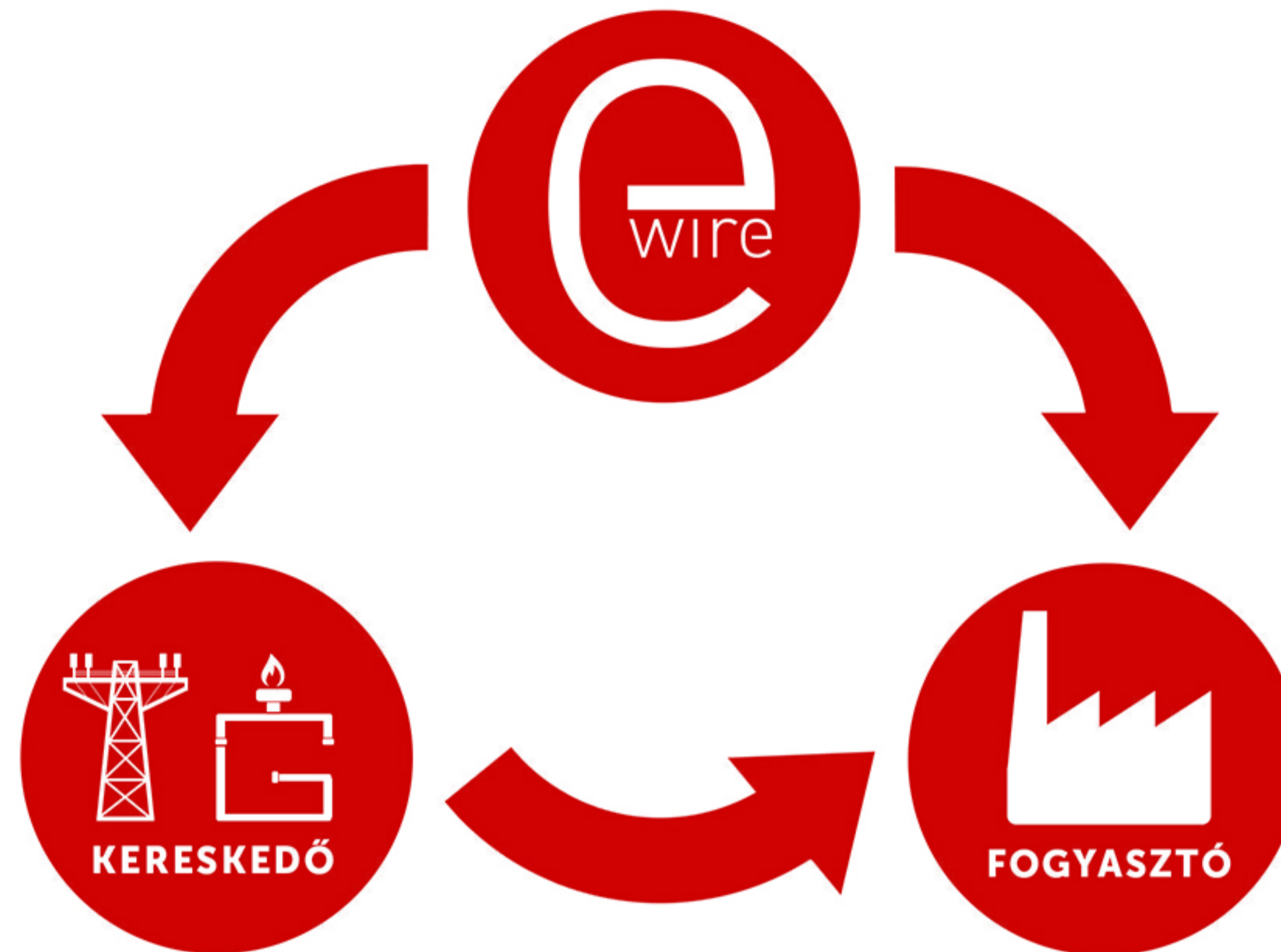


ENERGIA BESZERZÉSI STRATÉGIÁK



Válassza ki a céljainak leginkább megfelelőt!

„NEKEM NINCS ERRE IDŐM” STRATÉGIA

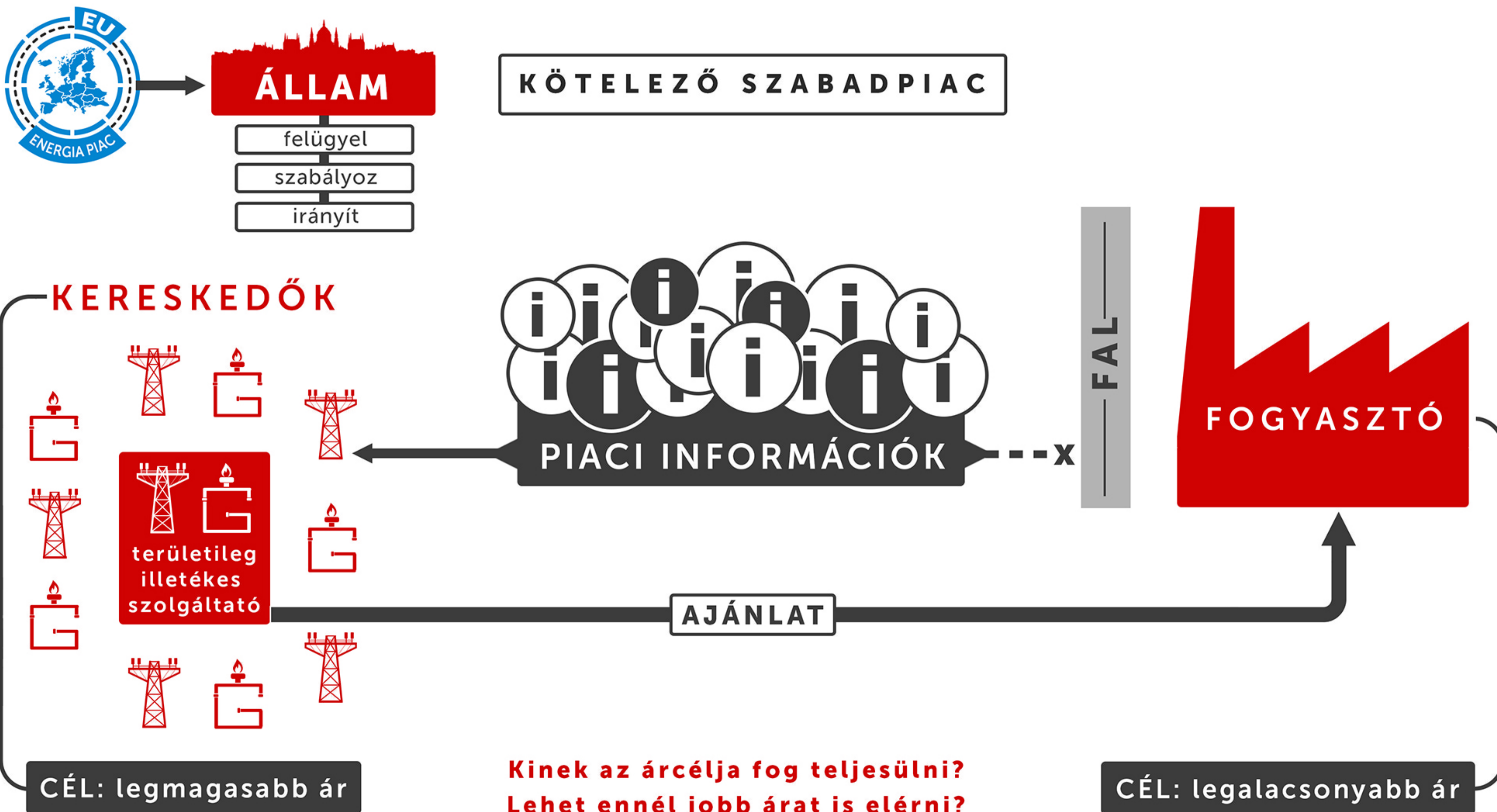
1. oldal

2. oldal

3. oldal

4. oldal

5. oldal



„MAJD ÉN KIVÁLASZTOM A LEGJOBB AJÁNLATOT” STRATÉGIA

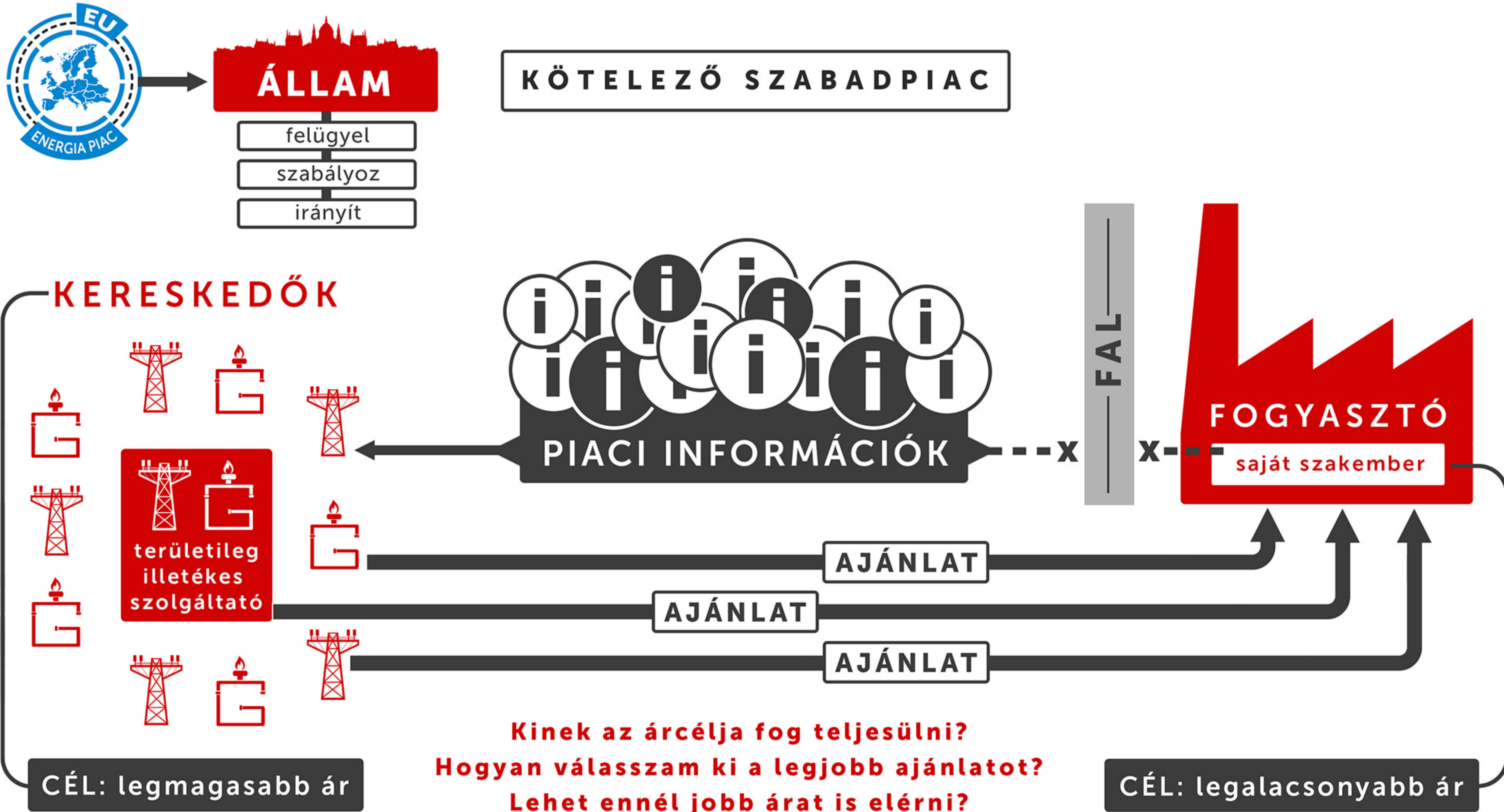
1. oldal

2. oldal

3. oldal

4. oldal

5. oldal



„PROFIRA BÍZOM ÉS GYŐZZÖN A LEGJOBB” STRATÉGIA

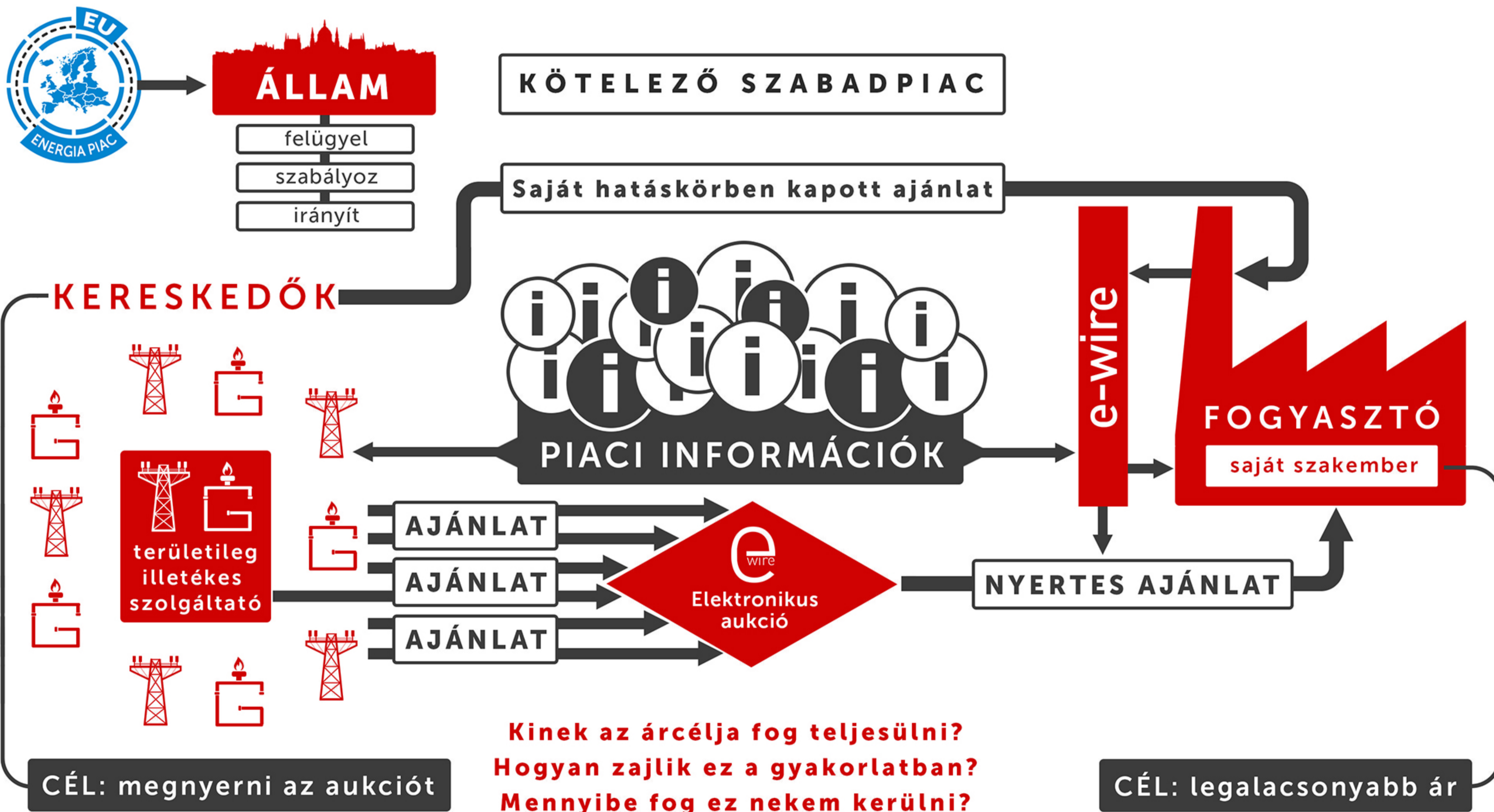
1. oldal

2. oldal

3. oldal

4. oldal

5. oldal



AZ ELEKTRONIKUS AUKCIÓ FOLYAMATA

1. oldal

2. oldal

3. oldal

4. oldal

5. oldal

Előkészítés



INFORMÁCIÓK ÁTADÁSA

bázisár meghatározása

műszaki paraméterek

fogyasztás

MEGBÍZÁSI SZERZŐDÉS



Tender lebonyolítása



Ajánlattételi felhívás elkészítése

Ügyfél jóváhagyása

Jelentkező kereskedők regisztrálása

Tender lebonyolítása

Aukció bonyolítása

Győztes kereskedő kiválasztása

Eredményhirdetés (kereskedők értesítése)

Utómunka, szerződéskötés



Szerződés elkészítése

Szerződés ellenőrzése



Szolgáltatási szerződés

Szerződéskötés



Sikerdíj megfizetése

- **Mit jelent az elektronikus aukció?**

Internetes felületen szervezett valós idejű rövid árverseny, ahol a résztvevők azonos feltételek mellett tesznek egymással versenyző ajánlatokat.

- **Mit jelent a bázisár és hogyan kerül meghatározásra?**

Az ügyfél által saját hatáskörben elért ár és feltételrendszer, melyre – az általunk szervezett tender hiányában – szerződne. Meghatározása mindig érvényes kereskedői ajánlat alapján történik.

- **Mit tartalmaz az ajánlattételi felhívás?**

Az ajánlattételi felhívás három részre bontható. Az egyikhez tartozik minden olyan lényeges műszaki és egyéb paraméter, ami a kereskedők részére pontos információval szolgál a fogyasztóról, annak érdekében, hogy ajánlati árat tudjanak kalkulálni. A másik szintén lényeges tartalmi vonatkozása pedig az, hogy a majdani kereskedelmi szerződés lényeges feltételeit (*tolerancia sáv, fizetési határidő, pénznem, nominálási kötelezettség, stb.*) előre meghatározza. A harmadik részként pedig szabályozza az aukció menetét, valamint a kereskedői kötelezettségvállalásokat.

- **Kiválaszthatom-e, hogy mely kereskedők vegyenek részt a tenderen?**

Az **E-WIRE Partner Kft.** által javasolt kereskedői kört az ügyfél a saját szempontjai alapján természetesen módosíthatja.

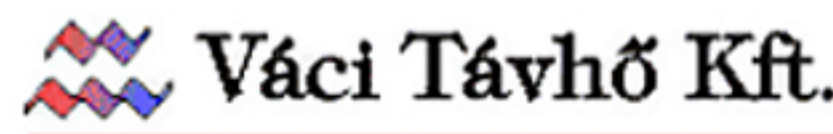
- **Mi a sikerdíj és mikor kell kifizetnem?**

Sikerdíjra az **E-WIRE Partner Kft.** kizárólag eredményes tender esetén jogosult. A sikerdíj alapja a tenderen elért ár és a felek által előzetesen meghatározott bázis ár közötti különbség (megtakarítás).

- **Érheti bármilyen hátrány a fogyasztót, ha nem a területileg illetékes szolgáltatójával köt ellátási szerződést?**

A hatályos jogszabályok alapján a területileg illetékes szolgáltató semmilyen körülmények között nem tehet különbséget a fogyasztók között az ellátás biztonságának és kifogástalanságának biztosítása szempontjából.

REFERENCIÁINK:



KÖSZÖNJÜK A FIGYELMET!